

Regional Account Manager (m/w/d)

Standort: 23923, Selmsdorf, Nordwestmecklenburg, Mecklenburg-Vorpommern
Zeitmodell: Vollzeit
Arbeitsbeginn: Nach Rücksprache
Wochenstunden: 40.00
Vergütung: auf Verhandlungsbasis



Die House of HR Familie wächst zusammen. Innerhalb unseres Powerhouses House of Healthcare GmbH verknüpfen sich die pluss Unternehmensgruppe, avanti GmbH und DOCSTR GmbH immer enger, um mehr Möglichkeiten und Chancen für jeden Einzelnen zu schaffen. Daher prüfen wir alle eingehenden Bewerbungen auf Vakanzen im gesamten Powerhouse.

Setze Segel mit uns!

Du willst nicht nur ein Paddel sein, sondern der Wind in unseren Segeln? Mit Deinen innovativen Vertriebsstrategien willst Du pluss auf neue Spitzengeschwindigkeiten bringen? Dann ist dies Deine Chance, ab sofort ein Teil unserer internen „Crew“ zu werden: pluss ist ein wachsender und zukunftsweisender Personaldienstleister mit einem weitreichenden Netzwerk an Standorten und Tochtergesellschaften in Deutschland.

Für unser **Gebiet Nord Ost (Standorte Hamburg, Harburg, Kiel, Herrnburg, Lübeck)** je für den Fachbereich **Bildung und Soziales sowie Medizin und Pflege** suchen wir genau Dich als:

Regional Account Manager (m/w/d)

Deine plus(s) Punkte:

- **Menschen mit Antrieb** - Ein starkes Team, das gemeinsame Wege geht und in dem sich jeder einbringen kann
- **Strukturierte Einarbeitung** sowie **kontinuierliche Weiterbildung** durch Schulungen und Seminare sind für uns selbstverständlich
- Wir können nicht alle Wünsche erfüllen, aber wir versuchen es: also **schnüre Dein persönliches Paket** zusammen mit Deiner Führungskraft (z.B. Firmenfahrzeug oder Leasingfahrrad auch zur privaten Nutzung)
- Einen **unbefristeten Arbeitsvertrag**, ein **attraktives Gehaltspaket**, **Mitarbeiter Rabatte** und vieles mehr

Deine Leidenschaft:

- **Strategische Kundenakquise** – das Ziel: eine langfristige sinnstiftende Geschäftsbeziehung
- **Vertriebsausbau** – Deine Vertriebsstrategie bringt uns im Gesundheits- und Sozialwesen weiter
- **Netzwerkpflege und -erweiterung** – ob Fachmessen oder relevante Veranstaltungen, Du kennst und nutzt alle Möglichkeiten
- **Markt- und Wettbewerbsanalysen** – Du erkennst Trends, setzt Impulse und passt Deine Strategie regelmäßig an
- **Ziel- und Erfolgsorientiertes Arbeiten** – somit stellst Du Wachstum und Erfolg im Einklang mit der Unternehmensstrategie sicher
- Als „Gesicht von pluss“ in Deinem Gebiet bist Du online, aber auch regelmäßig vor Ort für Deine Interessenten und Niederlassungen da

Deine Qualifikation:



[Zur Stellenbörse](#)
[Initiativ bewerben](#)

Telefon: [\(+49\) 040 23 63 0 263](tel:+4904023630263)
WhatsApp: [0174 45 45 500](tel:+4904023630263)
E-Mail: karriere@pluss.de

[Jetzt bewerben](#)

Regional Account Manager (m/w/d)

Standort: 23923, Selmsdorf, Nordwestmecklenburg, Mecklenburg-Vorpommern
Zeitmodell: Vollzeit
Arbeitsbeginn: Nach Rücksprache
Wochenstunden: 40.00
Vergütung: auf Verhandlungsbasis



- **Kaufmännische** Ausbildung oder Studium? Perfekte Grundlage!
- **Nachweisbare Erfolge im Vertrieb**, optimalerweise in der Dienstleistungsbranche? Super, das bringt Dich und uns weiter!
- Das sind keine Fremdwörter für Dich, sondern Deine Lebenseinstellung: Dienstleistungsgedanke, Durchsetzungsvermögen, Teamfähigkeit, Hands-on-Mentalität, Netzwerkkaffinität, Verhandlungsgeschick, Flexibilität

Seit über 40 Jahren bietet die pluss-Gruppe individuelle Beratung und innovative Lösungen für Arbeitgeber und Arbeitnehmer. In spezialisierten Fachabteilungen engagieren sich kompetente Ansprechpartner für ein zeitgemäßes Personalmanagement. Wir sind überzeugt, dass die Arbeitswelt erfüllend sein kann, und schaffen daher echte Partnerschaften zwischen Menschen und Unternehmen. Wir wollen mit Personalmanagement auf der Höhe der Zeit begeistern: nachhaltig, flexibel und sicher.

Du unterschreibst in Gedanken schon Deinen Arbeitsvertrag?

Großartig, dann bewirb Dich direkt bei uns!

Mit Deinen vollständigen Bewerbungsunterlagen unter dem **Stichwort „JOB-ID: 10617“** und unter Angabe Deiner **Gehaltsvorstellung** und der **Verfügbarkeit**. Gerne kannst Du uns auch Deine Bewerbungsunterlagen **per E-Mail** an karriere@pluss.de zusenden.

Wir freuen uns auf Dich!

Wir stehen für Vielfalt sowie Offenheit, Respekt und Wertschätzung im täglichen Miteinander. Wenn Du unsere Werte und Normen teilst, bist Du bei uns richtig. Jeder ist einzigartig, deshalb darfst Du bei uns sein, wer Du bist!

Dein pluss-Team

Es wird zur besseren Lesbarkeit im Text nur die männliche Sprachform verwandt. Der Text gilt unter Berücksichtigung des AGG für alle Geschlechter.



[Zur Stellenbörse](#)
[Initiativ bewerben](#)

Telefon: [\(+49\) 040 23 63 0 263](tel:+4904023630263)
WhatsApp: [0174 45 45 500](tel:01744545500)
E-Mail: karriere@pluss.de

Jetzt bewerben