

Regionaler Vertriebler (m/w/d)

Standort: **20097, Hamburg (Hamburg-Mitte) Hammerbrook**
Zeitmodell: **Vollzeit**
Arbeitsbeginn: **Zum nächstmöglichen Zeitpunkt**
Wochenstunden: **40.00**
Vergütung: **auf Verhandlungsbasis**



Die House of HR Familie wächst zusammen. Innerhalb unseres Powerhouses House of Healthcare GmbH verknüpfen sich die pluss Unternehmensgruppe, avanti GmbH und DOCWISE GmbH immer enger, um mehr Möglichkeiten und Chancen für jeden Einzelnen zu schaffen. Daher prüfen wir alle eingehenden Bewerbungen auf Vakanzen im gesamten Powerhouse.

DOCWISE - Das Medizinernetzwerk

Du begeisterst Dich für das Gesundheitswesen, möchtest Dich als Experte in diesem Bereich verwirklichen und behältst in herausfordernden Situationen stets den Überblick, ohne das Lächeln zu verlieren? Dann führt Dein Weg direkt zu uns:

DOCWISE ist in der Ärztevermittlung tätig und darauf spezialisiert, Ärztinnen und Ärzte dabei zu unterstützen, einen erfüllenden individuellen Arbeitskontext zu verwirklichen. Unsere Arbeitsweise ist geprägt von kollegialer Verbindlichkeit und einer ausgeprägten Dienstleistungsmentalität.

Für unser Team bei **DOCWISE in Hamburg** suchen wir genau Dich als:

Regionalen Vertriebler (m/w/d) für Hamburg & Region

Deine Vorteile:

- Eine **Unternehmensgruppe**, bei der der **Mensch im Mittelpunkt** steht und bleibt.
- Ein Team, in dem man **seine eigenen Ideen umsetzen und aufblühen** kann und gemeinsam durch dick und dünn geht.
- Stillstand ist Rückschritt: So sehen wir das auch – darum ist nicht nur unsere Einarbeitung top, sondern auch die **kontinuierliche Weiterbildung** durch Schulungen und Seminare.
- Nur **glückliche Mitarbeiter sind gute Mitarbeiter**, dafür schnürst du gemeinsam mit deiner Führungskraft ein Paket, dass deine Wünsche erfüllt (z.B. Homeoffice Tage nach der Einarbeitung, Firmenwagen oder Leasingfahrrad auch zur privaten Nutzung).
- Einen **unbefristeten Arbeitsvertrag**, ein **attraktives Gehaltspaket**, **Mitarbeiterrabatte** und vieles mehr.

Deine Mission:

- Dich vergisst man nicht so schnell und das natürlich positiv, denn Du schaffst es Menschen für Dich zu begeistern.
- Als „Gesicht von DOCWISE“ in Deiner Region überzeugst Du mit Deiner Persönlichkeit und erweiterst ständig Dein Netzwerk zu Interessenten.
- Du willst keine kurze Affäre – Dein Ziel ist die Grundsteinlegung für eine langfristige und vertrauensvolle Kundenbeziehung.
- Dich kann nichts halten – innerhalb Deines Gebietes bist Du mit Deinem Firmenwagen unterwegs und überzeugst die Interessenten von uns, unserer Dienstleistung und natürlich von Dir und Deinen Kollegen.

Dein Profil:



[Zur Stellenbörse](#)
[Initiativ bewerben](#)

Telefon: [\(+49\) 040 23 63 0 168](tel:+4904023630168)
WhatsApp: [0174 45 45 500](https://wa.me/01744545500)
E-Mail: karriere@pluss.de

[Jetzt bewerben](#)

Regionaler Vertriebler (m/w/d)

Standort: 20097, Hamburg (Hamburg-Mitte) Hammerbrook
Zeitmodell: Vollzeit
Arbeitsbeginn: Zum nächstmöglichen Zeitpunkt
Wochenstunden: 40.00
Vergütung: auf Verhandlungsbasis



- Das vertriebliche und/oder kaufmännische Grundverständnis hast Du durch Deine Ausbildung bzw. eine vergleichbare Qualifikation bereits intus.
- Durch Deine Adern fließt Vertrieblerblut und das hast Du in Deiner jahrelangen Personaldienstleistungserfahrung mehr als einmal bewiesen.
- Ein großes Gebiet ist genau das, was Du willst und für Deine Kunde bist Du gern auf der Straße unterwegs.
- Das sind keine Fremdwörter für Dich, sondern Deine Lebenseinstellung: Dienstleistungsgedanke, Kommunikationsfähigkeit, Teamfähigkeit, Hands-on-Mentalität.
- Deine Ausstrahlung macht Dich aus: positiv, professionell, eloquent und charmant gewinnst Du Menschen für Dich.

Seit 40 Jahren bietet die pluss-Gruppe individuelle Beratung und innovative Lösungen für Arbeitgeber und Arbeitnehmer. In spezialisierten Fachabteilungen engagieren sich kompetente Ansprechpartner für ein zeitgemäßes Personalmanagement. Wir sind überzeugt, dass die Arbeitswelt erfüllend sein kann, und schaffen daher echte Partnerschaften zwischen Menschen und Unternehmen. Wir wollen mit Personalmanagement auf der Höhe der Zeit begeistern: nachhaltig, flexibel und sicher.

Du unterschreibst in Gedanken schon Deinen Arbeitsvertrag?

Großartig, dann bewirb dich direkt bei uns!

Mit Deinen vollständigen Bewerbungsunterlagen unter dem **Stichwort „JOB-ID: 10663“** und unter Angabe Deiner **Gehaltsvorstellung** und der **Verfügbarkeit**. Gerne kannst Du uns auch Deine Bewerbungsunterlagen per **E-Mail** an **karriere@hohc.de** zusenden.

Wir freuen uns auf Dich!

Wir stehen für Vielfalt sowie Offenheit, Respekt und Wertschätzung im täglichen Miteinander. Wenn Du unsere Werte und Normen teilst, bist Du bei uns richtig. Jeder ist einzigartig, deshalb darfst Du bei uns sein, wer Du bist!

Dein pluss-Team

Es wird zur besseren Lesbarkeit im Text nur die männliche Sprachform verwandt. Der Text gilt unter Berücksichtigung des AGG für alle Geschlechter.