

Sales Consultant (m/w/d) für Ärztinnen und Ärzte

Standort: 20097, Hamburg (Hamburg-Mitte) Hammerbrook
Zeitmodell: Vollzeit



Deine Aufgaben - Deine Leidenschaft

Du begeisterst dich für das **Gesundheitswesen**, möchtest Dich als Experte in diesem Bereich verwirklichen und behältst in herausfordernden Situationen stets den Überblick, ohne das Lächeln zu verlieren? Dann führt Dein Weg direkt zu uns als Teil unseres Erfolgs in **Hamburg oder Frankfurt**:

Personalberater Sales (m/w/d) für Ärztinnen und Ärzte

- **Neukundenakquise und -ansprache**, sowohl telefonisch als auch vor Ort am Point of Sale sowie Bestandskundenpflege
- **Sicherstellung des reibungslosen Geschäftsbetriebes** durch Transparenz am Arbeitsplatz (zeitnahe und ganzheitliche Eintragung aller Daten)
- Durchführung von **Kundenbindungsmaßnahmen** sowie **von dezentralen und zielgruppenrelevanten Marketingaktivitäten**
- **Rekrutieren** von potenziellen Kandidaten, anfragenbezogene Telefonie auf Kandidatenebene

Dein Profil - das bringst Du mit

Du besitzt **mindestens erste Berufserfahrungen im B2B- oder Dienstleistungsvertrieb**, idealerweise mit Bezug zum medizinischen Umfeld. Erfahrung in der Personaldienstleistungsbranche ist von Vorteil, aber kein Must-have.

- Du hast eine **ausgeprägte Dienstleistungsmentalität** und hast stets eine Lösung parat
- Deine **positive Ausstrahlung und hervorragende Kommunikations- und Ausdrucksfähigkeit** ermöglichen Dir ein souveränes Auftreten
- Du verfügst über eine **erfolgreich abgeschlossene kaufmännische/medizinische Ausbildung** oder ein abgeschlossenes Studium
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

Deine Vorteile

- **Eine Unternehmensgruppe**, bei der kreative Köpfe zusammen innovative Lösungen entwickeln und die Zukunft unserer Boutiquen mitgestalten
- **Ein motiviertes Team**: Arbeite mit Menschen zusammen, die bereit sind, neue Wege zu beschreiten und gemeinsam über sich hinauszuwachsen
- **Umfassende Einarbeitung und kontinuierliche Weiterbildung**: Profitiere von einer strukturierten Einarbeitung sowie regelmäßigen Schulungen und Seminaren, die Deine fachliche und persönliche Entwicklung fördern
- Wir können nicht alle Wünsche erfüllen, aber wir versuchen es: also schnüre **Dein persönliches Paket** zusammen mit Deiner Führungskraft, z. B. die Möglichkeit, remote zu arbeiten
- **Einen unbefristeten Arbeitsvertrag**, ein attraktives **Gehaltspaket**, Mitarbeiterrabatte und vieles mehr

Du unterschreibst in Gedanken schon Deinen Arbeitsvertrag?

Großartig, dann bewirb dich direkt bei uns!

Über den Bewerbungsbutton kannst Du Dich schnell und direkt bei uns bewerben.



[Zur Stellenbörse](#)
[Initiativ bewerben](#)

Telefon:
WhatsApp: [0174 45 45 500](tel:01744545500)
E-Mail: karriere@locumpartner.de

[Jetzt bewerben](#)

Sales Consultant (m/w/d) für Ärztinnen und Ärzte

Standort: 20097, Hamburg (Hamburg-Mitte) Hammerbrook
Zeitmodell: Vollzeit



Wir freuen uns auf Dich!

Wir stehen für Vielfalt sowie Offenheit, Respekt und Wertschätzung im täglichen Miteinander. Wenn Du unsere Werte und Normen teilst, bist Du bei uns richtig. Jeder ist einzigartig, deshalb darfst Du bei uns sein, wer Du bist!



[Zur Stellenbörse](#)
[Initiativ bewerben](#)

Telefon:
WhatsApp: [0174 45 45 500](tel:01744545500)
E-Mail: karriere@locumpartner.de

[Jetzt bewerben](#)