

Sales & Retention Specialist

Standort: **20097, Hamburg (Hamburg-Mitte) Hammerbrook**
Zeitmodell: **Vollzeit**
Arbeitsbeginn: **Zum nächstmöglichen Zeitpunkt**
Wochenstunden: **40.00**
Vergütung: **auf Verhandlungsbasis**



Die House of HR Familie wächst zusammen. Innerhalb unseres Powerhouses House of Healthcare GmbH verknüpfen sich die pluss Unternehmensgruppe, avanti GmbH und DOCWISE GmbH immer enger, um mehr Möglichkeiten und Chancen für jeden Einzelnen zu schaffen. Daher prüfen wir alle eingehenden Bewerbungen auf Vakanzen im gesamten Powerhouse.

DOCWISE- das Medizinernetzwerk

Du begeisterst Dich für das Gesundheitswesen, möchtest Dich als Experte in diesem Bereich verwirklichen und behältst in herausfordernden Situationen stets den Überblick, ohne das Lächeln zu verlieren? Dann führt Dein Weg direkt zu uns:

DOCWISE ist in der Ärztevermittlung tätig und darauf spezialisiert, Ärztinnen und Ärzte dabei zu unterstützen, einen erfüllenden individuellen Arbeitskontext zu verwirklichen. Unsere Arbeitsweise ist geprägt von kollegialer Verbindlichkeit und einer ausgeprägten Dienstleistungsmentalität.

Werde Teil unseres Teams in **Hamburg** als:

Sales & Retention Specialist (m/w/d)

Deine Vorteile:

- Ein **kollegiales und humorvolles Team**, in dem **Zusammenhalt und Spaß** an der Arbeit großgeschrieben wird
- Viel **Raum für Entwicklung**, Mitgestaltungsmöglichkeiten und **Wertschätzung Deiner Ideen**
- Die Option nach einer erfolgreichen Einarbeitung tageweise im **Home Office** zu arbeiten
- Umfassende Einarbeitung sowie Möglichkeiten zur **kontinuierlichen Weiterbildung**
- DOCWISE fördert die **Gesundheit der Mitarbeiter** und die **Vereinbarkeit von Familie und Beruf durch eine flexible Arbeitszeitgestaltung**
- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag mit ansprechenden Sozialleistungen (bAV, VwL, etc.), Mitarbeiterrabatten und vieles mehr

Deine Leidenschaft:

- Adressengerechte Neukundenakquise und -ansprache am Point of Sale (vor Ort) und via Telefon
- Bestandskundenpflege
- Proaktive Umsetzung von dezentralen und zielgruppenrelevanten Marketingaktivitäten sowie deren permanente Evaluierung und Optimierung nach Rücksprache mit der Führungskraft
- Sicherstellung des reibungslosen Geschäftsbetriebes durch Transparenz am Arbeitsplatz (zeitnahe und ganzheitliche Eintragung aller Daten)
- Durchführung von Kundenbindungsmaßnahmen
- Rekrutieren von potenziellen Kandidaten
- Anfragenbezogene Telefonie auf Kandidatenebene

Sales & Retention Specialist

Standort: **20097, Hamburg (Hamburg-Mitte) Hammerbrook**
Zeitmodell: **Vollzeit**
Arbeitsbeginn: **Zum nächstmöglichen Zeitpunkt**
Wochenstunden: **40.00**
Vergütung: **auf Verhandlungsbasis**



Deine Qualifikationen:

- Du verfügst über eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische/medizinische Ausbildung oder ein abgeschlossenes Studium
- Du besitzt eine ausgeprägte Dienstleistungsmentalität und hast stets eine Lösung parat
- Idealerweise besitzt Du bereits Berufserfahrung im Vertrieb oder in der Personaldienstleistungsbranche
- Deine positive Ausstrahlung und hervorragende Kommunikations- und Ausdrucksfähigkeit ermöglicht Dir ein souveränes Auftreten
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

DOCWISE, das Medizinernetzwerk, welches Ärzte berät, betreut und Flexibilität sowie Freiheit als hohes Gut ansieht. Das Herz von DOCWISE schlägt in Hamburg. Deine Aufgabe ist es, aus dem Homeoffice das Vertriebsgebiet in den Westen Deutschlands auszuweiten.

Wir wollen Dich kennenlernen!

Bewirb Dich gerne bei uns mit dem Stichwort „**Job-ID: 10658**“ und unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit. Gerne kannst Du uns auch Deine Bewerbungsunterlagen per E-Mail an **karriere@hohc.de** zusenden.

Wir freuen uns auf Dich!

Wir stehen für Vielfalt sowie Offenheit, Respekt und Wertschätzung im täglichen Miteinander. Wenn Du unsere Werte und Normen teilst, bist Du bei uns richtig. Jeder ist einzigartig, deshalb darfst Du bei uns sein, wer Du bist!

Dein DOCWISE-Team

Es wird zur besseren Lesbarkeit im Text nur die männliche Sprachform verwandt. Der Text gilt unter Berücksichtigung des AGG für alle Geschlechter.